

Korall Group Kvartalsrapport Q2 2026





Andreas Bedinger, Tf CEO



Caroline Farberger, Styrelseordförande

Tf CEO Korall har ordet

När omvärlden skakar – håller vi kursen

Det finns saker vi kan förbereda oss för, saker som vi kan se komma och hantera med god strategi och genomtänkta planer. Det finns å andra sidan saker som vi inte kan förutse, som drabbar oss på mer än affärsmässiga plan, känslor som vi inte kan rusta oss för.

Att vi förlorade vår kollega, vår vän och vår ledare Liza Nyberg kom som en chock och har skakat oss på flera sätt. Våra tankar är hos hennes familj och vi fokuserar samtidigt på att fortsätta de visioner och planer Liza hade för vår koncern. Och då måste vi också blicka tillbaka på Q2 och de planer som var satta och där utfallet till stor del är känt.

Det andra kvartalet bekräftade det vi redan anade: Bostadsmarknaden utvecklades sammantaget positivt under det andra kvartalet, med ökad transaktionsaktivitet och stigande priser. Marknaden visar sammantaget tydliga tecken på återhämtning, även om utvecklingen fortsatt präglas av regionala skillnader och en viss fortsatt försiktighet hos hushållen.

Den makroekonomiska osäkerheten hänger fortfarande kvar som ett lätt dis över branschen – stigande geopolitisk oro, en konsument som tvekar och en köpare som räknar några extra varv innan beslut fattas. Det är en verklighet vi måste förhålla oss till

med öppna ögon vilket vi också gör. Liksom det faktum att vi fortfarande har en negativ trend i flera centrala mål- och nyckeltal varav marknadsandelarna i SF och koncernens samlade lönsamhet är både de två viktigaste och tydligaste markörerna. Detta sammantaget är dock också en verklighet som lätt skymmer de genuint positiva signalerna: ränteläget fortsätter röra sig i rätt riktning, hushållens köpkraft förbättras gradvis och vi ser en rörelse på marknaden som på helheten är positiv.

Q2 var ekonomiskt ett kvartal med fortsatt stark tillväxt inom koncernen som helhet men med ett resultat som inte fullt ut levde upp till förväntningarna. Omsättningen ökade med 22 procent, drivet framför allt av SFAB och nytilkomna Mäklarbolaget, men kostnaderna – särskilt personalkostnaderna – växte i nästan samma takt, vilket gjorde att lönsamheten inte förbättrades i motsvarande grad.

Det redovisade resultatet efter skatt är klart svagare än föregående år, men det förklaras till största delen av en enskild engångspost: den bokförda förlusten vid försäljningen av koncernens sista aktier i Hemnet Group (-10,6 mkr) – en affär som samtidigt värdefullt stärkte kassan. Rensat för den posten var resultatutvecklingen i linje med, eller något bättre än, föregående år.



Liza Nyberg

Det finns dessutom ett perspektiv i vårt största dotterbolag Svensk Fast som gör det svårt att inte le lite inför hösten: vi närmar oss SFs 90-årsjubileum. Snart nio decennier av svensk bostadshistoria – av upp- och nedgångar, av omvälvande regelverk, av finanskriser och bostadsboomar – och vi finns fortfarande här, starka och redo att ta oss an det som kommer. Det är inte en liten sak. Det är ett kvitto på att vi byggt något med substans, värde och uthållighet, och det jubileet tänker vi fira på ett sätt som är värdigt den resan. Mer om det kommer.

På produktsidan har Ordna Bolån tagit ett steg som vi länge arbetat mot. Vi kan nu välkomna Stabelo som primebank i vårt erbjudande – en samarbetspartner med storbankens styrka men med en rörlighet och räntekonkurrenskraft som faktiskt gör skillnad för våra kunder. Det ger Ordna ett betydligt mer komplett bolåneerbjudande och stärker vår förmåga att möta köparna där det verkligen spelar roll: i stunden när affären ska gå i lås. Utöver det har vi inlett en pilot tillsammans med SHB, vilket är ett kvitto på att vi tar oss in i samarbeten med aktörer på allra högsta nivå. Det är tidiga dagar, men starten är lovande och vi följer det med stort intresse och stort fokus på att piloten ska bli framgångsrik.

House:ID har haft en riktigt stark period. Rörelsens intäkter för januari till augusti landar på cirka 1,25 miljoner kronor, jämfört med knappt 300 tusen samma period förra året. Det är mer än en fyrdubbling – plus 319 procent – och drivs framför allt av högre nettoomsättning.

Sammantaget är det ett kvartal som inte medför det resultat vi siktat på men som samtidigt i flera delar bekräftar att vi är på rätt saker – även när det är tungt att göra dem. Vi håller kursen, vi utvärderar och investerar i rätt relationer och vi bygger för framtiden.

Och som så ofta behöver vi hålla flera saker i huvudet samtidigt, att betrakta både de krassa resultaten och erkänna de delar som inte går som vi tänkt – samtidigt som vi har stort fokus på de positiva tendenser, strategier och aktiviteter som ska vända trenden i de viktigaste områdena och ta oss mot en ljus framtid. Inget fokus är viktigare än just det och jag är fullt fokuserad på att lyckas med just det under min tf-period som VD för den här koncernen.

Koncernen

Korall group AB

Resultat i korthet

(TKR)	2026 April-Juni	2025 April-Juni	R12	2026 Jan-Juni	2025 Jan-Juni
Nettoomsättning	61 194	50 330	206 188	109 663	192 399
Rörelseresultat innan avskrivningar (EBITDA)	-1 179	-1 806	-7 347	-7 112	-9 136
Avskrivningar	-4 666	-3 810	-16 451	-8 722	-15 345
Rörelseresultat (EBIT)	-5 845	-5 616	-23 798	-15 834	-24 481
Resultat från finansiella poster	-13 259	-2 774	-22 696	-15 815	-12 564
Resultat efter finansiella poster	-19 104	-8 390	-46 494	-31 650	-37 045
Skatt	3 242	406	5 302	3 648	2 466
Resultat efter skatt	-15 862	-7 984	-41 192	-28 002	-34 579
Minoritetsandel	-837	-505	-3 074	-1 944	-3 073
Kassaflöde	9 095	-15 369	-7 135	-801	-30 203
Koncernresultat per aktie	-12,82	-6,38	-32,52	-22,23	-26,88

Utvecklingen under andra kvartalet 2026

- Nettoomsättning 61 194 tkr, en förändring med 22% jämfört med föregående år
- Rörelseresultatet innan avskrivningar (EBITDA) -1 179 tkr, en förändring med 627 tkr
- Rörelseresultat (EBIT) -5 845 tkr (-5 616 tkr)
- Resultat från intresseföretag har påverkat koncernens resultat med -2 543 tkr under perioden
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 9 095 tkr (-15 369 tkr)

Siffrorna i rapporten avser hela koncernen. Korall group AB särredovisas inte i denna rapport.

Svensk Fastighetsförmedling





Andra kvartalet SF

Den något piggare bostadsmarknad vi såg under Q1 bekräftas och förstärks under Q2 2026 och aktiviteten fortsätter att öka. Under sommarmånaderna maj till augusti genomfördes drygt 8 procent fler bostadsaffärer än under motsvarande period 2025.

Även bostadspriserna ökar tydligt under Q2, såväl för bostadsrätt som för småhus. Till och med augusti månad var prisuppgången knappt 5% för bostadsrätter och 4% för småhus.

Nya regler för amortering och höjt bolånetak, som trädde i kraft 1 april 2026, tillsammans med ett stort uppdämt behov av att byta bostad är förmodligen huvudsakliga bakomliggande orsaker till detta. Andra orsaker är antagligen att lågkonjunkturen verkar vara på väg bort och ersättas av en mer positiv syn på framtida ekonomi.

Möten och leads

Mötestakten har fortsatt hög prioritet under året, och i andra kvartalet levererade kedjan 17 383 möten, vilket är en ökning med 6 procent jämfört med samma kvartal 2025. Det innebär att vi efter halvåret ligger på 35 100 möten mot årsmålet 69 800.

Antalet leads landade på 20 955 i kvartalet, en ökning med knappt 2 procent. Efter den tydliga nedgången i första kvartalet (-10 procent) är det en stabilisering snarare än en vändning. Bakom totalen ökar de interna leadsen med 2 procent medan de externa – banker och partners – fortsätter att minska med 3 procent. Andelen interna leads är nu 62 procent, upp från 60 procent.

Affärer och omsättning

Under andra kvartalet gjorde vi 6 447 affärer, vilket är en ökning med 7 procent jämfört med andra kvartalet 2025 och 36 procent fler än under årets första kvartal. Samtliga fem affärsområden ökade antalet affärer jämfört med föregående år, med Norr (+18 procent) och Väst (+10 procent) i spetsen. Mitt och Öst ökade med 2 procent vardera och Syd med 6 procent.

Omsättningen för våra bobutiker landade på 320 miljoner kronor, en ökning med 8 procent jämfört med samma kvartal året innan. Efter halvåret summerar omsättningen till 544 miljoner kronor (+2 procent) och antalet affärer till 11 180 (+0,4 procent) – det svaga första kvartalet är därmed återhämtat.

Marknadsposition

Den mäklade bostadsmarknaden i Sverige omfattade enligt Bopedia 58 000 affärer under andra kvartalet, en ökning med 13 procent jämfört med samma kvartal 2025 då marknaden landade på 51 400 affärer. Det är ett tydligt skifte från första kvartalet, då totalmarknaden krympte med 2 procent. Även prisnivån har rört sig uppåt: den genomsnittliga köpesumman på den mäklade marknaden steg med knappt 4 procent till 3,46 miljoner kronor.

Trots att kedjan växer i absoluta tal har vi inte fullt ut följt marknadens tempo. Enligt Bopedia ökade våra affärer med 6,5 procent under kvartalet, mot 13 procent för den mäklade marknaden som helhet. Vår marknadsandel landade därmed på 11,0

Region	Affärer	vs. fg år	Omsättning (Mkr)	vs. fg år	Snittprovision	vs. fg år
Mitt	1 593	+18 %	79,9	+5 %	50 164	+3 %
Norr	1 488	+18 %	61,3	+16 %	41 184	-1 %
Syd	732	+6 %	35,2	+3 %	48 117	-2 %
Väst	1 275	+10 %	67,9	+8 %	53 250	-2 %
Öst	1 359	+2 %	76,0	+9 %	55 935	+7 %
Total	6 447	+7 %	320,3	+8 %	49 686	+1 %



procent, jämfört med 11,6 procent samma kvartal 2025.

Vi ligger fortsatt på en stabil tredjeplats. Fastighetsbyrån växte med 7,5 procent och tappade andelar från 20,9 till 20,0 procent. Länsförsäkringar Fastighetsförmedling på andraplatsen växte med 15 procent till 13,7 procent av marknaden, vilket innebär att avståndet till den andra platsen vi strategiskt siktar på fortsätter att öka – från drygt 900 affärer till närmare 1 600 i kvartalet.

Bland de mindre kedjorna växer Erik Olsson (+25 procent) och Bjurfors (+18 procent) snabbast.

”Antal aktiverade House:ID ökade med 8% ...”

Snittprovision per affärsområde

Snittprovisionen fortsätter att ligga stabilt och landade på 49 700 kronor för kedjan som helhet, en ökning med knappt 1 procent. Öst ökade med hela 7 procent och Mitt med 3 procent, medan Norr, Syd och Väst ligger något under föregående år. Intäktsökningen i kvartalet är därmed i huvudsak volymdriven.

Ordna Bolån och House:ID

Tipsandet till vår bolånetjänst Ordna Bolån har tagit ett tydligt steg uppåt. Antalet digitala banktips ökade med 26 procent till 1 772 i kvartalet, jämfört med 1 403 samma kvartal 2025, och är den högsta nivån under de senaste fem kvartalen

Antalet aktiverade House:ID ökade med 8 procent till 2 550, med störst ökning i Väst (+26 procent) och Öst (+13 procent).

Andra intressanta nyckeltal för kvartalet

- Visningsaktiviteten ökade tydligt: antalet visningsgäster steg med 8 procent till 48 900, trots att antalet bostäder med visning minskade med 3 procent. Fler gäster per visning är en indikator på ökad efterfrågan.
- Antalet budgivare ökade med 13 procent till 5 538, med Öst (+23 procent) och Väst (+22 procent) i topp. Budgivningsintensiteten bekräftar bilden av en marknad som fått luft under vingarna.
- Antalet förmedlingsuppdrag med aktiv matchning ligger kvar på 7 540, oförändrat mot föregående år.
- Deklarationstjänsten aktiverades 52 gånger i kvartalet.



Nyckeltal	Mitt	Norr	Syd	Väst	Öst	Total
Affärer	1 593 (+2 %)	1 488 (+18 %)	732 (+6 %)	1 275 (+10 %)	1 359 (+2 %)	6 447 (+7 %)
Omsättning Mkr	79,9 (+5 %)	61,3 (+16 %)	35,2 (+3 %)	67,9 (+8 %)	76,0 (+9 %)	320,3 (+8 %)
Möten	4 394 (0 %)	2 940 (+6 %)	1 997 (+3 %)	3 880 (+15 %)	4 172 (+4 %)	17 383 (+6 %)
Leads	5 031 (−6 %)	3 742 (0 %)	2 607 (+4 %)	4 506 (+13 %)	5 069 (0 %)	20 955 (+2 %)
FU interna leads	1 183 (+2 %)	969 (+5 %)	488 (−4 %)	919 (+6 %)	1 094 (0 %)	4 653 (+2 %)
FU externa leads	717 (−7 %)	620 (−10 %)	277 (−2 %)	625 (+6 %)	648 (−2 %)	2 887 (−3 %)
Snittprovision kr	50 164 (+3 %)	41 184 (−1 %)	48 117 (−2 %)	53 250 (−2 %)	55 935 (+7 %)	49 686 (+1 %)
Visningsgäster	10 896 (+2 %)	8 928 (+6 %)	4 681 (−6 %)	10 618 (+20 %)	13 771 (+10 %)	48 894 (+8 %)
Bostäder m. visning	2 700 (−6 %)	2 227 (−1 %)	1 260 (−4 %)	2 155 (+2 %)	2 347 (−5 %)	10 689 (−3 %)
Budgivare	1 191 (+2 %)	1 136 (+10 %)	558 (+3 %)	1 126 (+22 %)	1 527 (+23 %)	5 538 (+13 %)
Aktiverade House:ID	820 (−1 %)	320 (−4 %)	182 (+15 %)	530 (+26 %)	698 (+13 %)	2 550 (+8 %)
Deklarationstjänst	18 (4)	8 (7)	12 (4)	9 (19)	5 (5)	52 (39)

Banktips Ordna (digitala) redovisas enbart på kedjenivå i exporten: 1 772 (+26 %).



Kedja	Affärer Q2 2026	Affärer Q2 2025	Förändring	Andel 2026	Andel 2025	Total
Fastighetsbyrån	11 580	10 773	+7,5 %	20,0 %	20,9 %	6 447 (+7 %)
LF Fastighetsförmedling	7 957	6 895	+15,4 %	13,7 %	13,4 %	320,3 (+8 %)
Svensk Fastighetsförmedling	6 360	5 972	+6,5 %	11,0 %	11,6 %	17 383 (+6 %)
Bjurfors	4 454	3 786	+17,6 %	7,7 %	7,4 %	20 955 (+2 %)
Erik Olsson	3 311	2 655	+24,7 %	5,7 %	5,2 %	4 653 (+2 %)
SkandiaMäklarna	3 076	2 646	+16,3 %	5,3 %	5,1 %	2 887 (-3 %)
Hela mäklade marknaden	58 012	51 447	+12,8 %	100 %	100 %	49 686 (+1 %)

Bopedias antal för SF (6 360) skiljer sig från Vitecs (6 447) på grund av olika definitioner och registreringstidpunkt; i löptexten används Vitec för egna volymer och Bopedia för marknad och andelar, på samma sätt som i Q1-rapporten.

Ordna Bolån



Bolån	2026 Q2 vs 2025 Q2 (YoY)	2026 Q2 vs 2026 Q1 (QoQ)
Ansökningsvolym	27%	22%
Utbetald volym	(12%)	18%
Omsättning	12%	26%
Skapad omsättning	40%	50%



Andra kvartalet Ordna AB

Bolån

Ansökningsvolymen under Q2 2026 steg med 27% jämfört med Q2 2025 (Year-on-Year), och steg 22% jämfört med Q1 2026 (Quarter-on-Quarter). Q2 blev det första kvartalet sedan Q4 2024 där ansökningsvolymen steg YoY. Högre ansökningsvolym är en tidig indikation på högre omsättning längre framöver.

Utbetald volym minskade med 12% YoY och steg 18% QoQ. Den lägre utbetalda volymen, YoY, är helt kopplad till primesegmentet, som mynnade ut under Q2, 2025. QoQ jämförelsen (+18%) har mindre betydelse, givet att Q2 är en starkare säsong.

Omsättningen steg under kvartalet med 12% YoY och 26% QoQ. Den högre omsättningen YoY beror på ett lyft i specialbankssegmentet som parerar bortfallet av prime under 2025.

”Skapad omsättning” är ett mått på hur mycket omsättning som kommer att betalas ut från den gångna periodens bokade (”klara”) affärer.

Skapad omsättning under Q2 steg med 40% YoY och 50% QoQ. Vi har tagit en betydande marknadsandel av specialistbankssegmentet inom Köp när mäklare i hela Sverige vänder sig till oss för att ordna bolånet – även vid kantbollar.

Några highlights under kvartalet:

- Tre positiva bankdialoger i Q1 översattes till samarbeten – varav två under Q2 och ett stortbankssamarbete under Q3.
- Ett starkt bolåneteam finns nu på plats efter två kvartal med underbemanning. Gruppen är komplett och väldimensionerad för tillväxt under årets sista månader och in i 2027.

- Samarbetet med Stabelo har fått en bra start när banken möter upp i princip alla bolånekundernas behov.
- Omlanseringen av prime på nytt mot Svensk Fast drogs igång innan sommaren – men har ännu inte fått önskad effekt i form av högre tipskvot.
- Det nya affärsområdet Kundspecialister rullades ut under kvartalet och i sin helhet i augusti. Tyvärr är resultatet otillfredsställande och en omorganisation påbörjades i september.
- Ett affiliatesamarbete för privatlåneaffären påbörjades med NOBA (Nordax och Bank Norwegian).

Privatlån

Omsättningen från privatlåneaffären steg 3% YoY och steg 48% QoQ under Q2. Sista datumet för förmedlingen av privatlån var 31 juli. Efter det har vi tagit kundernas privatlånebehov vidare med NOBA affiliatesamarbetet. Omsättningen från privatlån kommer minska markant, men det gör även personalkostnaderna och till privatlån direkt kopplade kostnader.

Ekonomi

Omsättningen under Q2 landade på 12,5 mkr (miljoner kr) jämfört med 11,0 mkr under Q2 2025 (+14%) och jämfört med 9,3 mkr under Q1 (+34%). Rörelseresultatet (EBIT) hamnade på -1,7 mkr under Q2 jämfört med -0,6 mkr under Q2 2025 och jämfört med -2,7 mkr under Q1, 2026. Försämringen YoY beror primärt på högre personalkostnader pga högre bemanning inför lanseringen av primeaffären, mer provisioner till privatlånehandläggarna och pga större inköp av resurser från SFAB.

Finansiell rapportering



Utveckling de senaste 3 åren (TKR)



Omsättning och rörelseresultat

(TKR)	April-Juni 2026 (3 månader)	April-Juni 2025 (3 månader)	Jan-Juni 2026 (6 månader)	Jan-Juni 2025 (6 månader)
Nettoomsättning				
SFAB	45 872	38 430	81 938	77 654
SF Real Estate	798	862	1 657	1 821
Ordna	12 503	11 397	21 843	18 627
UFAB	141	0	282	0
Mäklarbolaget	3 522	0	7 095	0
Korall	4 982	3 567	8 641	6 495
Internt koncern	-6 624	-3 926	-11 793	-8 723
	61 194	50 330	109 663	95 874
Rörelseresultat ex förvävsrelaterade avskrivningar				
SFAB	7 257	5 519	7 498	7 403
SF Real Estate	-417	-195	-376	-448
Ordna	-1 911	-24	-4 364	-3 021
Mäklarbolaget	-20	-137	4	-199
UFAB	-1 596	0	-2 071	0
Korall	-6556,3	-8220	-11321,5	-15023
Internt koncern	0	0	0	0
	-3 243	-3 057	-10 631	-11 288
Förvävsrelaterade avskrivningar	-2 602	-2 559	-5 204	-5 229
Koncernens rörelseresultat	-5 845	-5 616	-15 835	-16 518

Kvartalsrapporten har inte granskats av bolagets revisorer.

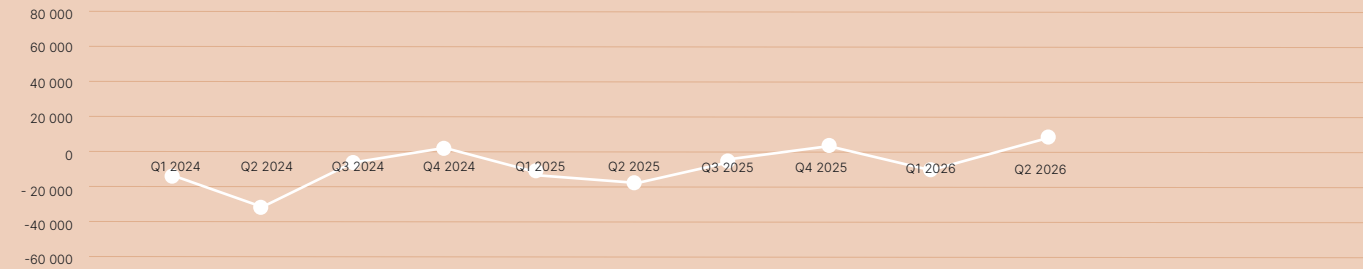
Kassaflöde

(TKR)	2026 Q2	2025 Q2	Ack 2026	2025 Helår
Rörelseflöde	-4 940	-2 754	-7 430	-8 508
Förändring av rörelsekapital	673	-730	-2 653	4 446
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 267	-3 484	-10 083	-4 062
Kassaflöde från investeringsverksamheten	15 415	-142	12 006	-8 716
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 054	-11 743	-2 725	-17 424
Periodens kassaflöde	9 095	-15 368	-801	-30 202

Investeringar

- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -4 267 tkr (-3 484 tkr)
- Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till 15 415 tkr (-142 tkr)
- Periodens totala kassaflöde uppgick till 9 095 tkr (-15 368 tkr)

Kassaflöde över tid



Likviditet

Likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick till 112 955 tkr jämfört med 113 756 tkr vid föregående års utgång

Finansiering

Per balansdagen 2026-06-30 uppgick de långfristiga skulderna till 3 254 tkr jämfört med 4 754 tkr vid föregående års utgång

Eget Kapital

Antal aktier uppgick vid balansdagen 2025-12-31 till 1 172 159 st. Aktiekapitalet uppgick vid balansdagen till 11 721 590 kr.

Aktien

Aktien handlas via Accumeo

Antalet aktieägare är i dagsläget 589 st.

Kursen har under året handlats på en kurs om 182 kr. Kursen var under det andra kvartalet 203 kr per aktie.

Under året har 7 565 aktier bytt ägare genom Accumeo.

Personal och Organisation

Antalet anställda medarbetare i koncernen uppgick per 2026-06-30 till 117 st.

Motsvarande siffra för 2025-06-30 var 104 st.

Företagsledningen utgörs av CEO, CFO, CPCO samt Head of legal och Head of IT.

I koncernledningen ingår även CEO för dotterbolagen Ordna AB och Svensk Fastighetsförmedling AB.

Siffrorna i rapporten avser hela koncernen. Korall Group särredovisas inte i denna rapport.

Resultaträkning

(TKR)	2026 April-Juni	2025 April-Juni	R12 Juli-Juni	2025 Jan-Dec
Omsättning	61 194	50 330	206 188	192 399
Övriga externa kostnader	-25 585	-21 842	-94 623	-89 329
Personalkostnader	-36 788	-30 294	-118 912	-112 206
Avskrivningar	-4 666	-3 810	-16 451	-15 345
Rörelseresultat (EBIT)	-5 845	-5 616	-23 798	-24 481
Resultat från finansiella poster				
Resultat från intressebolag	-2 543	-3 230	-12 257	-13 548
Realisationsresultat	-10 558	0	-10 558	0
Ränteintäkter och utdelningar	34	587	631	1 474
Räntekostnader	-192	-131	-512	-490
Resultat från finansiella poster	-13 259	-2 774	-22 696	-12 564
Resultat efter finansiella poster	-19 104	-8 390	-46 494	-37 045
Beräknad skatt	3 242	406	5 302	2 466
Resultat efter skatt	-15 862	-7 984	-41 192	-34 579

Siffrorna i rapporten avser hela koncernen. Korall Group särredovisas inte i denna rapport.

Balansräkning

(TKR)	2026-06-30	2025-12-31
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	85 200	91 653
Materiella anläggningstillgångar	14 814	12 881
Finansiella anläggningstillgångar		
Andelar i intressebolag	12 822	18 581
Fordringar hos intresseföretag	2 530	2 530
Andra långsiktiga värdepapper	0	24 447
Andra långsiktiga fordringar	8 539	5 365
Summa anläggningstillgångar	123 905	155 457
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar	8 870	4 870
Övriga korta fordringar	7 958	6 975
Förutbetalda kostnader upplupna intäkter	38 130	31 523
Kortfristiga placeringar	51 862	50 000
Kassa Bank	61 093	63 756
Klientmedel	5 845	1 581
Summa omsättningstillgångar	173 756	158 705
Summa tillgångar	297 662	314 161

Siffrorna i rapporten avser hela koncernen. Korall Group särredovisas inte i denna rapport.

Balansräkning

(TKR)	2026-06-30	2025-12-31
Aktiekapital och tillskjutet kapital	73 776	73 776
Balanserade vinster	130 898	157 493
Summa Eget kapital	204 674	231 269
Minoritetsintressen	2 444	3 443
Eget kapital i koncern	207 118	234 712
Avsättningar	21 498	22 003
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	3 000	4 500
Övriga skulder	254	254
Summa långfristiga skulder	3 254	4 754
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	6 000	6 000
Leverantörsskulder	9 584	12 566
Övriga korta skulder	20 912	6 302
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29 296	27 825
Summa kortfristiga skulder	65 793	52 692
Summa Skulder och Eget kapital	297 662	314 161

Granskning

Kvartalsrapporten har inte granskats av bolagets revisorer.

Tidpunkter för kvartalsrapportering

Rapporten för Q2 - 2026 presenteras vid digitalägarsänding i sept 2026 samt publiceras samtidigt på Korallgroup.se

Stockholm 2026-08-18

Ledningen & Styrelsen för
Korall Group AB

Siffrorna i rapporten avser hela koncernen. Korall Group särredovisas inte i denna rapport.



korall - Ett hållbart boendeliv